

It's all about Sales! FERCHAU bringt als Technologie-Dienstleister die smartesten und innovativsten Köpfe mit Unternehmen verschiedenster Branchen zusammen. Für unser internes Team in Berlin suchen wir Verstärkung im Vertrieb, um unsere Accounts genau dafür zu begeistern. Du legst Wert auf Innovation, Teamwork und Entwicklungsperspektiven? Dann haben wir das passende Karriere-Upgrade für dich!

Account Manager IT (m/w/d)

 Hybrid  Vollzeit  45.000 – 60.000 €

 Berlin, Deutschland

LET'S MAKE SALES - deine Aufgaben

- Du entwickelst langfristige erfolgreiche Geschäftsbeziehungen durch persönliche oder digitale Beratungsgespräche
- Du suchst aktiv den telefonischen Kontakt zu Neu- und Bestandskunden im Bereich IT und präsentierst unser Dienstleistungsportfolio
- Du ermittelst den Personalbedarf deiner Accounts und matchst diese mit der Expertise unserer Bewerber:innen/Projektmitarbeiter:innen
- Du erstellst individuelle Angebote und führst Preis- und Vertragsverhandlungen durch
- Du gewinnst und betreust unsere Projektmitarbeiter:innen & hast auch disziplinarische Führungsverantwortung
- Du wirkst aktiv mit an der Strategie und der Umsetzung unserer regionalen Unternehmensziele

THE NEXT LEVEL - was wir bieten

- Kein Kaltstart: Bei uns erwarten dich 2 Tage Welcome Days & viele weitere individuelle Trainings, Coachings und E-Learnings unserer FERCHAU Academy
- Keine One Man Show: Du hast eine:n Mentor:in an deiner Seite und erhältst Unterstützung durch ein Backoffice Team
- Kein Deckel drauf: Du erhältst unabhängig von unserer Gehaltsangabe eine zusätzliche ungedeckelte Erfolgsbeteiligung, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, 30 Tage Urlaub sowie Einkaufsvergünstigungen
- Kein Schneckenrennen: Angebot eines privat nutzbaren Firmenwagens (auch alternative Antriebe & eine individuelle Konfiguration, z. B. bei Mercedes, BMW oder Audi) sowie die Möglichkeit eines Company Bikes
- Kein Hamsterkäfig: Du hast die Möglichkeit, mobil zu arbeiten, und flexible Arbeitszeiten
- Kein Standstreifen: Wir bieten vielfältige Aufstiegsmöglichkeiten - Executive Account Manager:in, Business Manager:in, Branch Manager:in oder Regional Manager:in

SALES EXCELLENCE - deine Skills

- Du hast Vertrieb in der DNA, bringst große Leidenschaft für Networking mit und willst Ziele gemeinsam mit deinem Team erreichen
- Du konntest bereits Erfahrungen im Wettbewerb sammeln? Super! Wir bieten aber auch engagierten Quereinsteiger:innen mit Erfahrung im Vertrieb eine Chance
- Du verfügst über eine abgeschlossene Berufsausbildung oder ein Hochschulstudium
- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse (mind. C1-Niveau) & einen Führerschein der Klasse B

Klingt nach deinem Perfect Job Match? Dann schick uns deinen CV - online unter der Kennziffer FE31-81435-B-IT an Frau Tabitha Glees aus unserem zentralen Recruiting Team. Das nächste Level wartet auf dich!



Tabitha Glees

HR Assistant Inhouse Recruiting

FERCHAU GmbH
Niederlassung Berlin CONTRACT
Bayerischer Platz 1, 10779 Berlin, Deutschland
Fon +49 2261 3006-037, bewerber@ferchau.de

