

Kennziffer
FE30-89901-SB

FERCHAU 

Its all about Sales! FERCHAU - wir verticken Fortschritt. Als Full-Service-Dienstleister für Engineering und IT lassen wir die Zukunftsvisionen unserer Kunden mit der passenden Expertise wahr werden. Für unser internes Team in Saarbrücken suchen wir Verstärkung im Vertrieb, um unsere Accounts genau dafür zu begeistern. Du legst Wert auf Innovation, Teamwork und Entwicklungsperspektiven? Dann haben wir das passende Karriere-Upgrade für dich!

(Senior) Account Manager (m/w/d)

 Hybrid  Vollzeit  45.000 - 60.000 €

 Saarbrücken, Deutschland

Dein Verantwortungsbereich

- Du entwickelst langfristige und erfolgreiche Geschäftsbeziehungen durch persönliche oder digitale Beratungsgespräche
- Du suchst aktiv den telefonischen Kontakt zu Neu- und Bestandskunden im Bereich Engineering und IT & präsentierst unser Dienstleistungsportfolio SUPPORT (Arbeitnehmerüberlassung)
- Du ermittelst den Personalbedarf deiner Accounts und matchst diesen mit der Expertise unserer Bewerber:innen/Projektmitarbeiter:innen
- Du erstellst individuelle Angebote und führst Preis- und Vertragsverhandlungen durch
- Du gewinnst und betreust unsere Projektmitarbeiter:innen & hast auch disziplinarische Führungsverantwortung
- Du wirkst aktiv mit an der Strategie und der Umsetzung unserer regionalen Unternehmensziele

Das bieten wir dir

- Kein Kaltstart: Bei uns erwarten dich 2 Tage Welcome Days & viele weitere individuelle Trainings, Coachings und E-Learnings unserer FERCHAU Academy
- Keine One Man Show: Du hast eine:n Mentor:in an deiner Seite und erhältst Unterstützung durch ein Backoffice Team
- Kein Deckel drauf: Du erhältst zusätzlich zu unserer Gehaltsangabe eine ungedeckelte Erfolgsbeteiligung, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, 30 Tage Urlaub sowie Einkaufsvergünstigungen
- Kein Schneckenrennen: Angebot eines privat nutzbaren Firmenwagens (auch alternative Antriebe & eine individuelle Konfiguration, z. B. bei Mercedes, BMW oder Audi) sowie die Möglichkeit eines Company Bikes
- Kein Standstreifen: Wir bieten vielfältige Aufstiegsmöglichkeiten - Executive Account Manager:in, Business Manager:in, Branch Manager:in oder Regional Manager:in

Das bringst du mit

- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium (Wirtschaftsingenieurwesen, BWL, Vertriebsmanagement oder vergleichbare)
- Du verstehst dich als Netzwerker:in und überzeugst mit Hartnäckigkeit und Erfolgswille
- Eigeninitiative, technische Affinität, eine gesunde Portion Humor und große Begeisterung für den Vertrieb
- Du arbeitest sehr gern mit Menschen und hast Lust auf den Austausch mit Kunden, deinen Mitarbeiter:innen & deinen Kolleg:innen
- Sehr gute Deutschkenntnisse (mind. C1-Niveau) & einen Führerschein der Klasse B

Lust auf die nächste Herausforderung und den Einstieg als (Senior) Account Manager:in bei FERCHAU? Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen! Am schnellsten geht es, wenn du dich direkt bewirbst - gern online unter der Kennziffer FE30-89901-SB bei Frau Tabitha Glees. Das nächste Level wartet auf dich!



Tabitha Glees
HR Assistant Inhouse Recruiting

FERCHAU GmbH
Niederlassung Saarbrücken
Altenkesseler Str. 17, Gebäude D3, 66115 Saarbrücken, Deutschland
Fon +49 2261 3006-037, bewerber@ferchau.com

07.07.2025 | touch.ferchau.com

ferchau.jobs/de/de/437083
Connecting People and Technologies
for the Next Level

