

Kennziffer
FE27-11591-BO

FERCHAU



Was unsere Kunden von ihren Technologielösungen erwarten? Das nächste Level! Das gelingt unserem Team in Bochum Tag für Tag. Wir bei FERCHAU bringen die smartesten und innovativsten Köpfe mit Unternehmen verschiedenster Branchen zusammen. Du bist auf der Suche nach einer Vertriebsposition mit Führungsverantwortung? Dann willkommen im Team Bochum als Business Manager (m/w/d).

Business Manager Engineering Ruhrgebiet (m/w/d)

 Hybrid  Vollzeit  60.000 – 85.000 €

 Bochum, Deutschland

Spannende Aufgaben im strategischen und operativen Bereich

- **Abteilungsleitung:** Du führst ein Team bestehend aus Vertriebsmitarbeitenden und Recruiter:innen und bist erste:r Ansprechpartner:in bei disziplinarischen, fachlichen und strategischen Fragen
- **Regionale Verbundenheit:** Du baust unser Geschäft im Engineering Bereich in und um Bochum weiter aus, indem du aktiv telefonischen und persönlichen Kontakt zu regionalen Neu- und Bestandskunden suchst
- **Persönlichkeit als Erfolgsfaktor:** Durch persönliche Beratungsgespräche bei deinen Kunden vor Ort verstehst du deren Anforderungen im Engineering und entwickelst erfolgreiche Geschäftsbeziehungen
- **Nah dran:** Du führst Vorstellungsgespräche sowie Personalgespräche und betreust dein Team aus Projektmitarbeitenden
- **Management:** Du koordinierst Kundenprojekte und Personalanfragen

Deine Vorteile bei uns

- Dein Start bei FERCHAU: unsere Welcome Days, Trainings, Seminare, Hospitationen und E-Learnings der FERCHAU Academy (u. a. zu den Themen: Vertrieb, Arbeitsrecht und Vertragsarten, Akquise)
- Unbefristeter Arbeitsvertrag, 30 Tage Urlaub & Urlaubsgeld
- Zusätzliche ungedeckelte Erfolgsbeteiligung unabhängig von unserer Gehaltsangabe und die Möglichkeit, mobil zu arbeiten
- Privat nutzbarer Firmenwagen ab dem 1. Arbeitstag - nach dem 6. Monat konfigurierst du dir dein Auto (Audi, BMW, Mercedes, VW, u. v. m.) selbst

Deine Erfahrung als Schlüssel zum Erfolg

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder Ausbildung, idealerweise mit technischem Hintergrund
- Brancheninterne Vertriebserfahrung im Bereich der ANÜ
- Selbstständige sowie erfolgsorientierte und strukturierte Arbeitsweise gepaart mit einem dienstleistungsorientierten Handeln
- Ausgeprägte Fähigkeit, neue Kontakte zu knüpfen und langfristige Beziehungen aufzubauen
- Der Wunsch nach einer Außendiensttätigkeit gepaart mit Teamwork im Office
- Erste Führungserfahrungen eines kleinen Teams sind von Vorteil
- Verhandlungssicheres Deutsch (C1-Niveau), gute Englischkenntnisse und gültige Fahrerlaubnis (Pkw)

Werde Teil unseres Teams in der Niederlassung Bochum. Wir freuen uns auf deine Bewerbung - gern online unter der Kennziffer FE27-11591-BO bei Frau Tabitha Glee aus unserem zentralen Recruiting-Team. Wir matchen: dein Potenzial und unsere Möglichkeiten!



Tabitha Glee

HR Assistant Inhouse Recruiting

FERCHAU GmbH
Niederlassung Bochum
Suttner-Nobel-Allee 3-5, 44803 Bochum, Deutschland
Fon +49 2261 3006-037, bewerber@ferchau.com

29.06.2025 | touch.ferchau.com

ferchau.jobs/de/de/425593

Connecting People and Technologies
for the Next Level

